

CURSO: 1º NIVEL: C.F.G.S. TÍTULO: "Administración y Finanzas"			
MODULOS PROFESIONALES	TÍTULO LIBRO	EDITORIAL	ISBN
PROC	Proceso integral de la actividad comercial. <i>(Libro Recomendado NO obligatorio)</i>	PARANINFO	978-84-1366-128-5
GEST	Gestión de la Documentación Jurídica y Empresarial	MC GRAW HILL	978-84-486-2248-0
RECU	Recursos Humanos y Resp. Social Corporativa	MC GRAW HILL	978-84-486-2245-9
CAC	Comunicación y atención al cliente	MC GRAW HILL	978-84-486-2402-6
FOL	Formación y Orientación Laboral 360º. Ed. 2022 <i>(Libro Recomendado NO obligatorio)</i>	EDITEX	978-84-132-1993-6
INGLÉS	Business Administration & Finance Student's Book	BURLINGTON	978-9963-51-055-9
	Business Administration & Finance Workbook	BURLINGTON	978-9963-51-056-6

CURSO: 2º NIVEL: C.F.G.S. TÍTULO: "Administración y Finanzas"			
MODULOS PROFESIONALES	TÍTULO LIBRO	EDITORIAL	ISBN
GESF	Gestión Financiera <i>(Libro Recomendado NO obligatorio)</i>	PARANINFO	978-84-283-4164-6
G.LO	Gestión Logística y Comercial <i>(Libro Recomendado NO obligatorio)</i>	PARANINFO	978-84-283-4012-0
GRRH	Gestión de Recursos Humanos – Nueva edición <i>(Libro Recomendado NO obligatorio)</i>	MC GRAW HILL	978-84-486-3525-1

CURSO: 1º NIVEL: C.F.G.S. TÍTULO: "Gestión de Ventas y Espacios Comerciales"			
MODULOS PROFESIONALES	TÍTULO LIBRO	EDITORIAL	ISBN
INVC	Investigación Comercial	PARANINFO	978-84-283-3713-7
FOL	Formación y Orientación Laboral 360º. Ed. 2022 (Libro Recomendado NO obligatorio)	EDITEX	978-84-132-1993-6
PMK	Políticas de Marketing	PARANINFO	978-84-136-6179-7
INGLÉS	Commerce & Sales Student's Book	BURLINGTON	978-9963-51-721-3
	Commerce & Sales Workbook	BURLINGTON	978-9963-51-722-0

CURSO: 2º NIVEL: C.F.G.S. TÍTULO: "Gestión de Ventas y Espacios Comerciales"			
MODULOS PROFESIONALES	TÍTULO LIBRO	EDITORIAL	ISBN
ESCA	Escaparatismo y Diseño de Espacios Comerciales (Libro Recomendado NO obligatorio)	PARANINFO	978-84-283-3553-9
LAPR	Logística de Aprovisionamiento (Libro Recomendado NO obligatorio)	PARANINFO	978-84-136-6048-6
LALM	Logística de Almacenamiento (Libro Recomendado NO obligatorio)	PARANINFO	978-84-283-4077-9
OREV	Organización de Equipos de Ventas (Libro Recomendado NO obligatorio)	PARANINFO	978-84-136-6478-1

